

2026-27年度 RI会長のメッセージ

持続可能な
インパクトを
生み出そう



2026-2027年度 RI会長
オンラインカ・ハキーム・ババロラ

例会 毎週木曜日12:30
例会場 煌蘭 ダイスビル6 F
TEL : 044-245-0018
事務局 〒210-0004 川崎市川崎区大島1-26-13-1F
TEL : 044-200-9249 FAX : 044-200-9252
E-mail marin-rc@eagle.ocn.ne.jp

Kawasaki Marine
Rotary
Club



会長
山崎美津夫



副会長
瀧口 幹子



幹事
石田 生

- ★司会 森山 宏之 会員
 - ★点鐘 山崎美津夫 会長
 - ★ロータリーソング 「我らの生業」 ♪
- 指揮者：中條藝立 会員 ピアノ：瀧口幹子 副会長

出席報告

高山 裕司 会員

会員数	出席率 該当者	出席者	欠席者	ホームクラブ 出席率	メイク アップ	修正 出席率
31	28	18	10	64.2	2	74.43
(備考)						

会長報告

山崎美津夫 会長

- 11月13日(金)14日(土)「地区大会」開催。
14日(土)には例年の同様に移動例会として短時間ではあるがクラブでの例会開催する。
- 11月18日(水)「3クラブ合同親睦夜間例会」開催。
ホストクラブは川崎大師RCさん。アトラクションは尺八と琴演奏。個人負担金7,000円。
- 12月9日(水)川崎北RCさんにてオープン例会が開催。
横浜高校硬式野球部の村田浩明監督が卓話をされるみなさんメイクアップにお出かけください。
- 「2029-30年度ガバナーノミニー告知・確定宣言」連絡。
RI細則第12条に基づき2029-30年度ガバナーノミニーに横浜都筑RCより推薦のあった鬼嶋雄三(きじまゆうぞう)氏を指名し10月7日付にて2029-30年度ガバナーノミニーに確定。詳細につきましては事務局よりメールが配信されている。
- 松中会員より電話があり病院は退院したが施設に入所したと報告を受けた。声はとても元気そうだった。
元会員の円谷様より米山記念奨学会への寄付の協力があつた。例会前にお会いしたが元気そうだった。

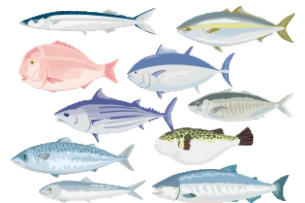
幹事報告

小山 宏明 副幹事

- 次回からの予定
 - 15日 休会
 - 22日 定時制高校生による卓話
 - 29日 公益財団法人かわさき市民活動センター
課長 中村様による卓話
- 《水辺の楽校》
○10月17日(土)13時～開催予定。

委員会報告

- 奉仕プロジェクト委員会 増田(敏)委員長
定時制振興会への会費の受付をしているのでご協力のほどよろしくお願いします。
- 親睦活動委員会 伊藤委員
11月6日(金)釣り大会・懇親会を開催します。
懇親会では高山会員の「ことぶき寿司」にて当日釣れた鮮魚をご賞味いただく予定。
日時：11月6日(金) 7時30分釣船出航
車の方は6時30分までに集合
電車の方は7時まで集合
場所：金沢八景「黒川丸」
担当：親睦活動委員会
茶谷委員長・伊藤委員



米一合運動

本日の米一合運動は73合の精米が集まりました。
皆様ご協力ありがとうございました。
今後とも、ご協力をお願いいたします。

ニコニコボックス

瀧口 幹子 副会長

- ◆小山会員
あ～餃子、食べたい。
- ◆鈴木会員(オンライン)
本日は法人会の全国大会で水戸におります。
クラブフォーラムで論議が深まることを願っております。
- ◆増田(洋)会員
やっと過ぎ易くなりましたネ！
- ◆連名スマイル
野口会員・御幡会員・伊藤会員・林会員
山崎会長・瀧口副会長
先日のファイヤーサイドミーティングにご参加いただいた皆様
ありがとうございました。本日の発表、楽しみにしています。

本日のニコニコ

10,000円

累計金額

276,000円

クラブフォーラム(全体会議)

9月30日(水)シーハーズ、10月1日(木)とんかつ和富にて開催されたファイヤーサイドミーティング。
忌憚のない活発な意見交換をし各グループの発表をした。



山崎 美津夫 会長



Aグループ発表
齋藤 勇喜 会員



Bグループ発表
林 伸彦 会員

テーマ 『会員増強と会費の値上げについて』

会員増強について

- 増強よりも退会防止に力を置くべき
- 某法人会の某会長がクラブにいたので協力を求めるべき
- 法人会からマリーンに入る人を探したらどうか
- 青年会議所、JC上がりの人を誘ったらどうか
- 他のクラブに取られる前に誘うべきではある
- 当クラブには法人会会長がいるというのはキラーワードになる
- 会員数が第一グループの中でも少ない方になってきている
- バザーを開催したり女性を勧誘できる場をつくる
- 女性会員を増やしたらどうか
- 自分と価値観が同じ人の方が長続きする
- みんなで食事をして思いを伝えたい
- 新会員を誘う時に自分は、ちょっと年取ってるからという言い訳はダメ
- 奥さんが楽しかったと思えるようなイベントがより多くあればいい
- 私は引きこもりで人脈がありません。皆さんにお任せします
- 個別のロコミ、人から人へのロコミ、これが強いのではないかと
- 自分が楽しめないとダメ。誘うところは法人会や商工会議所。そういったところに人はいないか。
- 誰でもいいわけではなくて、マリーンに合う人を誘うべき
- 若い人をお願いしたい
- 退会防止はみんなで囲んでワイワイやるのが良い
- 若い人が入ってくれたらいろいろしてあげたい
- 青年会議所卒業の人には早く声をかけないとライオンズだったり他クラブに持ってかれてしまう
- 奥さん同士の付き合いもある女子会に奥さんと呼んでワイワイしたらどうか
- 若い人が新会員を誘ってくれると嬉しい
- ロータリー活動に参加していただくように、周りの人に声をかけていったらどうか
- 魅力のあるすごい方の集まりなので、質の高い方とお付き合いすることによって、自分のグレードが上がる、そういうメリットを勧誘に生かしたらどうか
- ロータリーにも種類があり、ハイクラスな格式高いところから、マリーンのような和気あいあいとしているところもあるので、うちのような会に合いそうな人にターゲットを絞ったらどうか
- M山さんが5人入れてくださるらしい
- マリーンRCのカラーをアピールしたらどうか、気取った人がいなく仲間が助けてくれる。そういうアピールしたらどうか
- ロータリアン同士は身分の差がなく、様々な業種の方がいて、気楽で楽しくやれる。そのようなことをアピールする。
- スーツでなくても例会に出席できるようにするなど、入り口を広くしたらどうか。
- ゴルフ部、ボート部、サウナ部、釣り部などを經由して会員増強を図る
- 退会防止ために、年配の方が来なくなるようなイベントをする
- 共通の知り合いを呼んでグループで飲みに行く
- 法人会でやっているようなワイン会や日本酒会のようなことをしてみたらどうか

会費の値上げについて

- 増強を考えると、新会員の会費は半額のままで良いのでは
- 会費が半額の状態に入会した新会員は喜んでいて
- お金があればいろいろ使えるので、会費を元に戻しても良い
- 入会時には予備知識がなかったので会費が高いとも安いとも考えなかった
- あと三年、今の会費で続けていくと赤字になってしまっただけに余力がなくなってしまうのではないかと
- 物価も上がっていて、会費が今のままだとやりたいこともできないのであれば、あげた方がいいんじゃないかと
- 会費を上げないと、例会の回数も減らざるを得ないのでは
- 会費を上げるというより、戻すというイメージで考えた方がいいのでは
- 例会が少ないとニコニコもなかなか集まらないので元に戻したほうが良い
- 予算をみる限り支出を減らせないものが多いから、会費を元に戻すか、むしろ値上げしてもいいのでは
- 会費以外の出費も多いので、そちらを会費に含めて考えたかどうか
- 以前は会費が32万円と登録費用3万円の合計35万円だった
- 会員が減少したのは、健康上の理由で仕方ない理由が多いので、会費を上げてでも会員はやめないのでないかと
- 会費は元に戻した方がいいのではないかと
- 新会員の会費については、年齢関係なく、入会者には各自生業もあるし公平にすべき。半額にしないで、既存の会員と同じ金額にした方が公平ではないかと
- 新会員を誘う時に、会費以外にもお金がいろいろかかるので、こちらも含めて説明すべき
- 今のマリーンはとて過ごしやすいので、会費以外のメリットもあるし、会費を戻しても高いとは思わない
- 以前、会費を分割で支払って途中退会をした方と人頭分担金の関係でトラブルしたこともあった
- 会費の値上げではなく元に戻すといわれたら、それは賛成
- 現在、会社で予算を決める地位になく、会費が上がったら社長が許可してくれるかどうか分からない。ただ、会が良くなるためであれば、会費を元に戻すのもやむを得ないのではないかと
- 新会員の会費が安いというものはそのままでもいいのでは
- 会費以外にも、ロータリー活動を続けていくとお金がかかる。例会やイベントのたびに出費。
- 必要であれば、今の会費を元に戻すということも考えるべきではないかと。
- 会費は上げずに夜間例会などを実費で出せばどうか
- ロータリーを楽しめて、価値があれば35万円に戻してもいい
- 他の会と比べても金額は高いので、入会のことを考えると、なるべく金額は抑えた方がいい
- 物価が上がっているし、クラブにメリットを感じれば会費も上げてもいい
- 過去に値上げをして失敗している例もあることから、慎重にした方がいい
- 物価が上がっているから、値上げもやむを得ない
- 例会のあり方を考えて、人がたくさん来るように仕向ける例会に変えていき、外部のロータリアンを呼んだらどうか、また金額は多少上げた方がいい

山崎会長総括

前年度は入会者、退会者も多くありました。既存のマリーンの仲間をまず優先し、一人でも退会者を少なくしたいというのが、私の一番の考えていること。増強はタイミングもあるし、皆さんの人脈に頼るしかない。年間1人入るか、5人入るかというのは本当にわからない。会員数が30名を切るとクラブのお金も、厳しくなってくる。皆さんの意見を大切に考えているうちに一年が終わってしまい、次の会長よろしくみたいになってしまうので、戦略計画委員会の内田会長エレクトを委員長とし、5名で話をして理事会の方に定義し、再度採りたいと考えている。今回ファイヤーサイドのテーマにすることでご理解いただけたと思っている。会費を上げるにしろ、上げないにしろ、どういう風な流れになるのかというのは、今後皆様も分かっていたらと思うので、次年度以降にまた話が出るとは思います。よろしくお願いします。